

El Verdadero Costo de un Escáner

Por qué el modelo de licencias del CJ9 Pro es la decisión financiera más inteligente para el dueño de taller

El dilema del dueño de taller

Hoy, los dueños de talleres eligen su escáner de diagnóstico según las funciones que necesitan resolver en el día a día, entre múltiples marcas y modelos disponibles en el mercado. Elegir bien no es sencillo, y esa decisión inicial tiene consecuencias financieras que casi nadie calcula por adelantado.

Escenario 1: el escáner tradicional — comprar y quedar atrapado

Un escáner convencional cuesta alrededor de \$20,000 pesos, que se pagan de una sola vez al momento de la compra. El equipo suele incluir tres años de actualizaciones “gratis”, pero en la práctica, después de año y medio a dos años, el equipo ya muestra desgaste y le queda cada vez menos tiempo de actualización vigente. Muchas veces el dueño del taller también se da cuenta, con el uso, de que hubiera seleccionado otro modelo con funciones distintas.

Aquí aparecen dos problemas que el dueño del taller enfrenta:

- El equipo se devalúa con fuerza: al tener cada vez menos actualización vigente, si quisiera venderlo lo haría en menos de la mitad de lo que pagó.
- El mercado de equipo usado es débil: la mayoría de los talleres no está muy convencida de comprar escáneres usados.

El resultado, en la mayoría de los casos, es que el dueño termina comprando otro escáner equivalente por otros \$20,000 pesos, mientras el primer equipo queda en desuso, guardado, sin que se pueda recuperar prácticamente nada de esa inversión. Es decir: hasta \$40,000 pesos invertidos en casi dos años para terminar con un solo equipo funcional en la mano.

Escenario 2: el CJ9 Pro — una inversión que no se devalúa igual

El CJ9 Pro tiene un valor de lista de \$20,000 pesos, pero se adquiere en promoción por \$9,000 pesos, un descuento de más del 50%. Suponiendo que ese mismo mecánico lo usa durante año y medio y en ese periodo invierte aproximadamente \$4,500 pesos adicionales en renovación de licencia, su inversión acumulada llega a menos de \$13,500 pesos.

La diferencia clave es que el CJ9 Pro no se devalúa de la misma manera, porque puede reactivarse con una nueva licencia en cualquier momento. Eso le permite venderlo, incluso después de casi dos años de uso, en un rango de \$7,000 a \$9,000 pesos. Al restar ese valor de reventa de lo invertido, el costo real neto de casi dos años de uso queda en aproximadamente \$4,500 pesos.

Comparativo lado a lado

Concepto	Escáner tradicional	CJ9 Pro (con licencia)
Precio de compra	\$20,000 MXN	\$9,000 MXN (>50% de descuento sobre el precio de lista de \$20,000)
Gasto adicional durante ~18 meses de uso	\$0 (actualizaciones incluidas “gratis” por 3 años, aunque el equipo se va rezagando)	~\$4,500 MNX (renovación de licencia por un año)
Inversión acumulada a los 18 meses	\$20,000 MXN	~\$13,500 MXN
Valor de reventa aproximado	Menos de la mitad del costo original (~\$10,000 MXN o menos) — y en la práctica, mercado de equipo usado poco atractivo	~\$7,000–\$9,000 MXN — se conserva mejor porque el equipo puede reactivarse con una nueva licencia
Costo real neto a casi 2 años	\$20,000 MXN si el equipo no se vende y queda en desuso; hasta \$40,000 MXN si se compra un segundo equipo equivalente	~\$4,500 MXN

Cifras ilustrativas basadas en la experiencia reportada en campo (Expo RUJAC); se recomienda validarlas con datos reales de venta y reventa antes de usarlas en materiales publicados externamente.

El argumento de compra

Para el dueño de taller, la pregunta relevante no es cuánto cuesta el equipo al inicio, sino cuánto le cuesta tenerlo actualizado con el paso del tiempo.

Consideraciones:

“No es cuánto cuesta el equipo al inicio — es cuánto te cuesta tenerlo actualizado.”

“El CJ9 Pro conserva su valor porque siempre se puede reactivar con una nueva licencia; nunca se vuelve un equipo obsoleto guardado en una gaveta.”

“Casi dos años de uso del CJ9 Pro terminan costando una fracción de lo que cuesta un escáner tradicional que ya perdió su valor.”

Este comparativo —con cifras reales del taller y de la zona— muestra las ventajas de un sistema de licencias que asemeja a un arrendamiento y estrategia financiera.

<https://www.injectronic.com.mx/cj9pro>